Quotidiano

Roma

Direttore: Ezio Mauro

Lettori Audipress 2852000

Aumenta di oltre il 10% il corredo scolastico, libri più cari. Gli spot spingono all'acquisto di moda

Zaini, libri e kit grandi firme la famiglia affronta il salasso

Fioriscono le iniziative per il risparmio: dagli astucci senza disegni agli sconti della Coop E' guerra di marketing per conquistare i più piccoli clienti della scuola materna



MARINA CAVALLIERI

ROMA — Nei paesi anglosassoni si chiama "back to school", è il ritorno a scuola, un evento intorno al quale è stata creata una festa consumistica come il Natale o San Valentino, una stagione in

cui crescono anche le vendite di abbigliamento e videogiochi. L'Italia non è da meno. Que-st'anno la scuola si apre infatti tra marketing e polemiche, con un mercato in fibrillazione, ricco di prodotti accattivanti ma con i prezzi in aumento, un settore dove le famiglie dovranno fare i conti con oltre trentamilalibriditesto escegliere tra lo zaino in fibra supertecnologica e quello no-griffe. Un mercato tenuto sotto osservazione dalle organizzazioni dei con-

sumatori per le quali i conti sono già fatti: ogni famiglia sborserà in media 585 euro per mandare i figli a lezione, 35 euro in più rispetto al 2003. In particolare il corredo scolastico subirà un aumento intorno al 10 per cento. Sale anche il prezzo dei libri di testo: dell'1,16 per cento.

Prezzi in crescita, dunque, il resto è un dibattito sociosanitario come quello per capire se è meglio lo zaino o il trolley, è polemica ad oltranza come lo sciopero dei consumi proposto in Campania per il 16 settembre, il resto è pubblicità come quella che monopolizza la fascia televisiva pomeridiana, uno spot dietro l'altro per spettatori — alunni invitati all'acquisto di cartoleria che ormai è solo un segmento del marketing cinematografico, da Spi-

derman a Catwoman. Perché sul carro scolastico oggi salgono tutti, i personaggi televisivi, quelli dei cartoon e dei videogiochi: la scuola è business, una cosa seria.

I prezzi dei libri — Gli editori sono soddisfatti perché, dicono, l'aumento è al di sotto dell'inflazione: 1,16%. Comunque anche quest'anno aumento c'èstato. Questo il risultato dell'analisi effettuato dell'analisi effettuato dell'analisi effettuato dell'analisi effettuato dell'analisi effettuato dell'analisi effettuato dell'inflazione Editori sui 33.811 libri di testo presenti in commercio. «Un dato sotto il tetto dell'inflazione, inferiore ai rincari medi del 2003», dice

soddisfatto Roberto Gullidell'Associazione Editori. «Si riscontra così per la scuola media di I grado un incremento dei libri dell'1,56%, per

quelli delle scuole secondarie l'incremento è dell'1,32%, atlanti e dizionari passano dall'1,49% del 2003 allo 0,88% del 2004». Difatto, portafoglio alla mano, si può spendere dai 400 ai 500 euro per i libri delle scuole superiori, mentre l'acquisto deilibri usatiè reso sempre più difficile dal continuo cambiare dei programmi.

Il corredo scolastico

Il corredo scolastico
— Ci sono i kit a 25 euro
sponsorizzati dai Comuni, quelli ecologici e
in favore dei bambini
iracheni, ci sono le offerte dei discount e i prodotti costosi delle griffe.
I conti sui prezzi sono

I conti sui prezzi sono stati fatti da Intesa Consumatori (Adoc, Adusbef, Codacons e Federconsumatori) secondo queste or-



la Repubblica

Direttore: Ezio Mauro

Lettori Audipress 2852000

Quotidiano

Roma

IL CAROSCUOLA

SPESA MEDIA PER ALUNNO

SPESA MEDIA PER I LIBRI 400/500 EURO

SPESA PER I LIBRI Nella scuola superiore

UN CORREDO SCOLASTICO

1.16% AUMENTO DEI LIBRI NEL 2004

126 EURO

585 EURO

ganizzazioni per il corredo si registrano aumenti fino al 10 per cento. Il costo può andare dai 50 euro negli ipermercati ai 126 dei prodotti griffati anche se le associazioni precisano che se si riesce nella missio-neimpossibile di nonseguire le mo-de si potrà risparmiare fino al 40%. Corsa al risparmio. Ergonomici, resistenti, ma senza

griffe sono i kit sponsorizzati dai Comuni in collaborazione con la Confcommercio, vendono prati-cità contro estetica, convenienza contro moda. In molte città sono a 35 euro, a Milano il prezzo è ancora più basso a 20 euro. Ma fioriscono un po' ovunque le ini-ziative al risparmio che rappresentano un florido mercato alternativo. Si possono avere kit a prezzo bloccato anche alla Rinascente e alla Upim, rispettiva-mente a 24.90 e 34 euro. Chi vuole contenere i prezzi dei li-

bri può invece prenotarli alla Coop risparmiando il 10 per cento.

Tendenze. E' guerra di spot, è sfida di marketing per conquistare le fantasie degli alunni e i portafogli dei genitori. Tra zaini e diari, veri oggetti di culto, tengono duro Seven, Pickwik, Eastpack, Invicta, in lotta con gli eroi delle multisale come Spiderman e Catwoman. Tra gli scaffali per i più impegnati c'è l'eterna Smemoranda, per le bambine va il rosa di Barbie, le magie di Stre-ghe e Witchs. Per i discoli Lupo Al-berto e Geronimo Stilton, mentre i più piccoli vanno all'asilo con Winnie the Pooh. «La chiave ormai è anticipare, già a luglio inizi a trovare il corredo scolastico», spiega Carlo Meo, esperto di marketing. «Ma ormai il confine tra cartolibreria e giocattoli non esiste più».

HGrembiule



SEMPLICE E COSTOSO Aumentano anche grembiuli. Uno per le elementari veniva 12,50 al super e ipermercato nel 2003, 14,90 invece nel 2004. Al negozio 18 contro i 24 di quest'anno

A PREZZO BLOCCATO Ci sono aziende come la Disney che propongono interi kit scolastici, è la griffe totale. In alternativa ci sono i kit sponsorizzati da molti Comuni a prezzo bloccato e senza marchi

GRIFFATO O MINIMAL

Irrompono nel mercato degli evergreen i nuovi eroi cinematografici come Spiderman. Per chi resiste alla tentazione si va dai classici Seven, Invicta, Pickwick, ai minimalisti come Eastpack



E' PIÙ ERGONOMICO Molte associazioni consumatori consigliano il trolley al posto dello zaino: meno nocivo per la schiena dei bambini Più diffusi tra i più piccoli, sono prodotti da diverse ditte: da Barbie a Invicta



NUOVI OGGETTI CULT

Oggetti di culto per gli studenti, si dividono tra i classici Comix e Smemoranda, a quelli dell'ultima generazione genere Harry Potter e Bratz (solo per bambine)

II Computer



PROPOSTE TECNO

Anche la Apple in occasione del "back to school" propone prodotti tecno, Cd rom ed altro per gli studenti, mentre nei kit a prezzo bloccato non mancano i cd-rom